

物価高騰に負けない！

価格転嫁対策セミナー

～2回目、3回目の値上げが出来ずお困りの方、必聴～

今出来る



「もうこれ以上は…」と諦める前に。2回目、3回目の値上げに踏み切れず悩んでいるあなたへ—— 原材料費やエネルギーコストの高騰が続くなか、「価格に転嫁したくてもできない…」「交渉の切り出し方がわからない…」そんな声が多く寄せられています。本講座では、自社の現状を客観的に整理し、価格交渉に向けた準備や、価格以外での対策も含めて実践的に学びます。「うちは値上げできない業種だから…」と思っていた事業者さんが、少しの工夫で収益を改善した事例も多数ご紹介！「価格交渉は苦手」「交渉なんてしたことがない」という方にこそ、経営を守るための“本気の一手”を、今こそ一緒に見つけませんか？

セミナーカリキュラム

1. 価格転嫁のための“価格交渉”

- 経営者が値上げを躊躇する7つの理由
- お客様が商品を購入する判断基準

2. 脱・価格競争3つの着眼点

- お客様のお困りごとに着目する
- お客様に伝えるべき感情的価値と機能的価値

3. 会社のお金の構造と交渉の根拠

- まずおさえるべき会社のお金の構造
- 原価高騰による利益減少額の算出方法は？
- 値上げ交渉による利益回復はするのか？

4. 価格交渉以外の方法で乗り切るには

- 少しの頑張りや変化で経営がどれだけ好転するのか確認してみよう

※ 最新情報提供のため、内容が一部変わる場合があります。

講師プロフィール

(株) ソウルスウェットカンパニー 代表取締役/ビジョン実現コンサルタント

中小企業診断士 仲光 和之 (なかみつ かずゆき) 氏

経営者の「想い」を「カタチ」にする『ビジョンと経営数字の専門家』。「また明日も行きたいと思える会社」を一社でも増やすため、経営理念の策定・浸透を通じた組織風土づくりを支援している。また少ない知識で財務内容を把握する「お金のブロックパズル」を使い、会社のビジョン実現をお金の面からもサポートしている。全国の商工会議所、商工会等で多数の登壇実績あり。記憶にしっかりと残るワーク主体のセミナーが好評。



申込フォーム



日時

令和7年10月7日(火) 13:30~15:30

会場

くろかわ商工会大和事業所(大和町吉岡南2-4-10)

対象

中小・小規模事業者(会員・非会員問わず)

定員

30名(定員になり次第締め切りさせていただきます)

受講料

無料

主催/お問合わせ先

宮城県商工会連合会/くろかわ商工会(022-345-3106)

----- (切り取らずに、そのままFAXでお送り下さい) -----

くろかわ商工会大和事務所 行 FAX: 022-345-0890

「価格転嫁対策セミナー」申込書

令和 年 月 日

事業所名			業 種	(創業予定の方は創業予定の業種)
住 所			T E L F A X	
参加者名			参加者名	

※ご記入いただきました情報は、各種連絡・情報提供にのみ利用させていただきます。