

商品を宣伝したい!! 販路を開拓したい方にオススメ!!

事業計画策定セミナー

受講料
無料

定員10名

過去に様々な販路開拓の取組みを実施した方や、事業計画を策定して取組むも想定した成果が得られていない方、販路開拓の取組みを行いたいが無から始めて良いのか分からない方向けのセミナーを開催します。

このような方にオススメです

- ①商品等の販路開拓にお悩みの方
- ②お店への誘客数を増やしたい方
- ③販促方法の見直しを行いたい方

どうしたら商品が売れるんだろう??



イベントに出店しているが、お店に来てもらうにはどうしたら良いのか?

チラシを配っているが、集客に結びついていないのか分からない。



HPを作ったけど、思っていたより注文がない。

受講内容

販路開拓・拡大を主眼に置いた事業計画を作成するワークショップ型のセミナーです

10月17日(木) 自社分析や環境分析の手法を学ぼう

- ①自社の強み・弱みを洗い出す
- ②自社を取り巻く環境やお客様の声などから本質的な強みを導き出す
- ③真の強みを活かした事業計画を作成する

10月21日(月) 明日から実践できる販路開拓・拡大の計画書を作成しよう

○作成した事業計画書を基に、販路開拓・拡大計画、実行スケジュールを作成する

講師

合同会社
ミア・カーサ経営支援室
代表社員 後藤 毅氏

中小機構東北本部の中小企業アドバイザーを始め、宮城県商工会連合会のエキスパートとして宮城県内外の中小企業の支援を行っております。

【資格】
中小企業診断士
特定行政書士
情報処理システムアナリスト
ASIAGAP指導員
HACCP普及指導員



対象 本会会員、地域内商工業者、創業予定者等

会場 くらかわ商工会 大和事務所 (大研修室)

日 令和6年 10月17日(木)・21日(月)

時 15:00~17:00 (2時間)

申込締切日: 10月11日(金)



主催: くらかわ商工会 〒981-3626 黒川郡大和町吉岡南二丁目4-10 TEL.022-345-3106 FAX.022-345-0890

「事業計画策定セミナー」受講申込書 FAX.022-345-0890

セミナー受講ご希望日に✓して下さい <input type="checkbox"/> 両日とも <input type="checkbox"/> 10月17日(木)のみ <input type="checkbox"/> 10月21日(月)のみ	
事業所名	業種
氏名	年齢 才
住所	TEL FAX

《個人情報の取扱について》 ※本申込書にご記入頂きました個人情報につきましては、本人確認や受講者名簿の作成など、本事業実施のために使用するほか、商工会からの各種情報提供等に使用させていただきます。